

LogistikPartner søger en Projekt Manager

Kortfattet beskrivelse af LogistikPartner

Vi er en kendt og respekteret rådgivende virksomhed, som gennem årene har vist sig som en effektiv partner for virksomheder, der har et ønske om at opnå besparelser og effektiviseringer inden for områder som fragt og lager. Det er et mantra for os, at de opnåede besparelser hos kunderne ikke må resultere i hverken lavere præcision eller reduceret ydelses kvalitet. Alligevel viser erfaringerne, at vores kunder typisk opnår besparelser på transport- og logistikydelser på mellem 10 og 20%.

Vores projektledere/rådgivere gennemfører detaljerede og grundige undersøgelser af vores kunders fragt og logistikprocesser, herunder de forretningsgange, der knytter sig til især transportområdet. Efterfølgende fremsættes der forslag til ændringer, som så erfaringsmæssigt medfører reduktioner af kundernes fragtomkostninger. Kunderne har primært kun en kontaktperson i projektforløbet - fra A til Z.

Vi har kontor i Aarhus.

Vi disponerer over en betydelig kompetencekapital og erfaringsmængde, og har en moderne og situationstilpasset ledelse. Virksomhedskulturen er præget af aktivitet, ansvarlighed, samarbejde, erfaringsdeling og gå-på-mod.

Om den ledige stilling:

Vi har truffet en beslutning om at øge aktiviteterne yderligere på det danske og tyske marked.

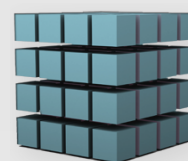
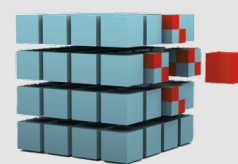
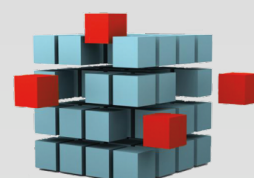
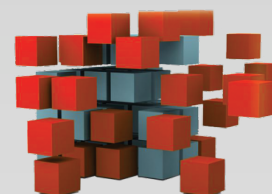
Vi har en marketingsafdeling, som genererer leads og kundemøder til projektlederne. LogistikPartner har ingen salgsafdeling

Kundemøderne udføres via teams eller møder direkte hos kunderne.

Den nye medarbejder vil som noget naturligt endvidere få til opgave at udbygge relationerne til bestående danske kunder.

I tillæg hertil skal den nye medarbejder være i stand til at gennemføre analyser inden for fragt- og logistikområde i kundevirksomhederne såvel som deltage i forhandlinger med leverandører af fragtydelser og udarbejde konkrete forslag.

Kort sagt – gennemfører projektet med analyse, benchmark af data etc. præsenterer det hos kunden, afholde møder med potentielle speditører/udbydere og efterfølgende igangsætning og opfølgning – hele processen.



Kandidatbeskrivelse:

Den ideelle uddannelsesmæssige baggrund:

Det anses for en forudsætning for at kunne beklæde den ledige funktion, at kandidaten har en basisuddannelse som speditør og eller arbejder/har arbejdet som sælger i en speditivirksomhed.

Med henvisning til de kontaktmæssige opgaver funktionen indeholder, er det desuden en fordel, hvis kandidaten har deltaget i relevante salgskurser.

Den ideelle erfaringsmæssige baggrund:

Det er en klar forudsætning for at kunne indtræde i funktionen, at der kan dokumenteres en bred erfaring inden for disponering, logistik og fragtområdet generelt. Det anses desuden for at være en fordel (ikke et must), såfremt kandidaten har erfaring inden for optimering af lagerdrift og effektivisering af arbejdsrutiner - for eksempel ved at have beklædt en funktion som logistikchef eller lignende.

Da en del af medarbejderens arbejde vil finde sted i tæt samarbejde med kollegaer, anses erfaring fra deltagelse i teamarbejde også som en forudsætning.

Om nødvendige kompetencer:

I tillæg til det allerede angivne skal den rette kandidat under alle omstændigheder være kendetegnet ved følgende, som er angivet i ikke prioriteret rækkefølge:

- Personlig gennemslagskraft
- Sympatisk og tillidsvækkende fremtræden
- Troværdig personlighed med en tilpas ydmyghed
- Analytisk sans, forståelse for detaljernes betydning og et godt overblik i et projektforløb.
- God formuleringsevne – mundtligt og skriftligt
- Handlekraftig, initiativrig og vedholdende
- Effektiv og struktureret arbejdsindsats
- Resultatorienteret
- Gode engelske sprogkunderskaber, hvis også tysk, så en klar fordel.
- Solidt kendskab til anvendelse af Excel, Word og PowerPoint.

Bopæl i Trekantområdet, Aarhus eller, Københavns området anses for at være en passende geografisk placering.

Har I spørgsmål til ovenstående er I velkomne til at kontakte Jens Peter Hartung på jph@LogistikPartner.biz og mobil 0045 2512 2421